



AFFÄRSVERKSTAN

“mycket verkstad och lite snack”

KURS

Win-win

- så blir du en duktig förhandlare

En kurs för dig som vill lära dig förhandlingens konst och uppnå bästa resultat i dina affärer. Du får grundläggande kunskap och insikt i att förhandlingsteknik är användbar i många sammanhang. Vi gör också praktiska övningar och diskuterar kring praktiska exempel. Allt som grund för dig att använda i din dagliga affärsverksamhet. Kursen bygger på förhandlingskunskap, tips och övningar.

Något om innehållet i kursen:

- Win win – målet med överenskommelsen
- När förhandlar vi? Nyttan i praktiken
- Grundläggande tekniker - en orientering
- Spelregler och självförtroende
- Att förstå kunden
- Hur förbereder man sig?
- Bestäm regler och följ dem
- Strategi
- Det sociala spelet
- Affärspsykologi
- Mina bästa förhandlingstips
- Framgångsfaktorer

Tid: Datum, se www.affarsverkstan.se kl 09.00 – 16.00

(Kaffe och registrering från 08.30)

Plats: Centrala Stockholm/Lumahuset, Plan 6 Lumaparksvägen 7 i Hammarby sjöstad

Pris: 4 500 SEK exklusive moms. I priset ingår för och eftermiddagskaffe, lunch samt kurslitteratur.

Anmälan: Gå in på www.affarsverkstan.se eller maila till info@affarsverkstan.se



KURSARRANGÖR

Margret Olsson, grundare av Affärsverkstan och Emol Konsult har över 15 års erfarenhet av försäljning och säljledning inom både produkt- och tjänsteområdet. Förhandling är roligt, speciellt när man vet hur man gör, det kommer du att märka när du gått min kurs!

Emol Konsult erbjuder tjänster för din affärsutveckling i form av affärs- och verksamhetsutveckling, projektledning och utbildning. Affärsverkstan är en fristående del inom Emol Konsult. För mer information, gå in på: www.emol.se eller kontakta Margret direkt på margret.olsson@emol.se eller 070-750 66 56